

Производство

Иван Владимирович не меняет профессию

Ольга ШОКУРОВА,
общественный корреспондент.
Фото автора

Признаюсь: вынося слова в заголовок статьи о старшем мастере участка емкостей Иване Карасеве, я немного лукавила. Почти тридцать лет на одном и том же участке — это его университеты, при этом не он менял профессию, а профессия меняла его.

На завод его, выпускника профтехучилища, только что отслужившего в рядах Советской армии, устроили «по блату». Лет с тех пор прошло много, об этом факте можно говорить без стеснения. Остается удивиться прозорливости тех, кто понял, что Иван Карасев именно тот человек, который нужен участку емкостного оборудования и заводу.

— Специфика нашего участка в том, что мы изготавливаем котлонадзорное оборудование, сто процентов которого проходит рентгенпросветку. Поэтому у нас трудятся только профессионалы с умением чертежи читать, а сварщики должны иметь разряд не меньше пятого и удостоверение НАКС, — говорит Иван Карасев.

Бригадиры Рустам Асылгареев и Александр Щегольков, сварщики Василий Селютин, Геннадий Иванов, Венер Давлетшин, слесарь Мунир Гатиятуллин составляют костяк коллектива. Они мастера своего дела и наставники молодых, за их плечами десятки лет работы на предприятии.

— Учителя у нас были хорошие, руководители разных лет Сергей Андреевич Воронин, Фридрих Фридрихович Баумгертнер, Бернгард Эдуардович Мирау, — рассказывает Иван Владимирович.

О легендарном начальнике цеха Сергее Воронине Иван Карасев говорит особенно тепло. Сергей Андреевич пришел на завод в 1953-м, в год его основания, и до сих пор (уже 60 лет!) в строю, сейчас уже как заместитель председателя совета ветеранов предприятия. Была у Сергея Андреевича своя методика воспитания молодых кадров, он вел тетрадь, куда заносил все маленькие «грешки» работников своего цеха. По цвету обложки она носила название «черная тетрадь». В нужный момент она доставалась — и сразу находились желающие сверх нормы потрудиться на суботнике, пробежать кросс «за за-

вод» или выполнить внеплановую работу.

— Когда Сергей Андреевич собрался на пенсию, просили его ребята отдать им тетрадь для «написания мемуаров», но он отшутился, что самому пригодится, — с улыбкой вспоминает Иван Карасев.

Были времена, когда на участке делали по 200 емкостей в месяц. Сегодня количество снизилось в



Человек он прямой и немного даже «ершистый», к его мнению прислушиваются: за плечами такое большое знание производства — на две жизни и две карьеры хватит

два с лишним раза, но зато заметно расширилась номенклатура и появились самые строгие требования к качеству.

В конце месяца как любой руководитель-производственник Иван Карасев выполняет священнодействие под названием «закрытие нарядов», цифры в табелях чаще всего его радуют, но больше всего он доволен, что участок трудится ритмично и вовремя обеспечивает емкостями три сборочных участка. Это, считает он, самое главное. Участок емкостей работает на перспективу, за две недели до сборки измерительных установок их изделия должны быть готовы.

— Внимание к нашему участку большое, Михаил Владимирович Трубин, один из руководителей холдинга ОЗНА, частый наш гость. Всегда интересуется, как у нас идет работа. Он человек с огромным знанием производства и широким кругозором, профессионал, одним словом, — говорит Карасев.

Сам Иван Владимирович с 1 мая перешел на новую ступень, стал начальником участка, а начинал

слесарем, затем был газорезчиком, потом сварщиком, имеет более 17 лет «вредного» стажа. Когда предложили «портфель» мастера, согласился и раскрылся как руководитель. Человек он прямой и немного даже «ершистый», когда считает, что прав, с руководством спорит, к его мнению прислушиваются: за плечами такое большое знание производства — на две жизни и две карьеры хватит.

— Жаль только, — сетует опытный производственник, — молодежь сейчас другая, более приземленная что ли. Пройдут отбор, сварят образец, и первый вопрос — сколько я буду получать, а не где я буду работать.

Справедливости ради надо сказать, что есть на участке и новое поколение сварщиков. С удовольствием Иван Владимирович говорит о Денисе Казанцеве, Альмире Валишине, Сергее Миндиярове, они стали опытными мастерами, работы не боятся. Когда-то сами еще на практику сюда приходили, а теперь уже опекают начинающих сварщиков.

На заре своей производственной жизни Ивана Карасева завод привлек большими перспективами и особой трудовой атмосферой, которая царил в коллективе. Прошло много лет, и свои профессиональные знания Иван Владимирович передает новому поколению заводчан, молодому руководству. Основа его рабочей правды в ответственности, обязательности, взаимопомощи и в полной отдаче своему делу.

Инновации

Частное предприятие — разработчик инновационных технологий

Наталья ШУМАЕВА

Идеи стимулирования инновационной и инвестиционной деятельности частного бизнеса должны быть поддержаны Правительством Российской Федерации, считает директор ООО НПФ «Пакер» Марат НАГУМАНОВ.

В начале апреля в Зеленоградском инновационно-технологическом центре состоялась встреча заместителя Председателя Правительства Российской Федерации — руководителя Аппарата Правительства РФ Владислава Суркова с представителями высокотехнологического бизнеса. В числе тридцати топ-менеджеров лучших инновационных компаний России участие в мероприятии принял Марат Нагуманов, директор научно-производственной фирмы «Пакер». Он озвучил свои предложения Владиславу Юрьевичу Суркову по стимулированию инвестиционной активности и инновационной деятельности российских компаний в условиях присутствия России в ВТО. Сегодня мы беседуем с Маратом Мирсатовичем о проблемах поддержки инновационных предприятий и решениях, которые предлагает октябрьский «Пакер».

— **Марат Мирсатович, проблемы, связанные с инновационной деятельностью малых и средних предприятий в России, стоят достаточно остро. Если с госкорпорациями механизм шатко-валко, но работает — ведутся разработки, проводятся испытания, то те же процессы в пространстве частного бизнеса тормозятся по разным причинам. Расскажите, пожалуйста, об этом. Каковы ваши предложения по изменению сложившейся ситуации?**

— Мы предложили принципиально новую схему поддержки инновационных предприятий, благодаря которой финансовую поддержку государства на разработку, испытание и внедрение в серийное производство может получить частное предприятие. При этом оно обязуется обеспечивать положительную динамику деятельности компании — о ней может свидетельствовать увеличение налога на прибыль (прибыль на предприятии должна увеличиваться ежегодно), налоговых отчислений на заработную плату, налога на доходы. Если исполнитель не достиг запланированных показателей при реализации инновационного продукта и не обеспечил поступление в бюджет установленных налоговых сборов, то недополученную сумму можно компенсировать частичным возвратом субсидии с учетом процентов по ставке рефинансирования Центробанка РФ. Важный момент: частное предприятие — разработчик инновационных технологий для госкомпаний — должно оставаться обладателем исключительных прав на разработанный продукт. Тогда оно сможет реализовывать свою продукцию не только для госкомпаний, но и для других потребителей на российском и зарубежном рынках.

— **Но ведь для того, чтобы продукт разработать, изготовить, испытать, необходимо строительство на предприятии специального полигона, а это дорогостоящее капиталовложение, окупить которое частному бизнесу не под силу...**

— Мы предлагаем Правительству РФ определить регионы или города (например, Уфа), в которых нужно открыть испытательные центры. В рамках государственного субсидирования целесообразно выделить средства на покупку или аренду земли, строительство технопарка и создания инфраструктуры для проживания технических специалистов, привлеченных к испытаниям на полигоне.

— **Марат Мирсатович, в разговоре с Владиславом Сурковым вы затронули также вопросы импортозамещения и продвижения отечественных продуктов на мировой рынок в условиях ВТО. В чем суть предложений в этой сфере?**

— Их суть можно выразить кратко: необходимо обеспечить отечественных производителей качественной информацией, выпустив отраслевые справочники зарубежных потребителей продукции и надежных агентов (посредников), поставляющих ее за рубеж, создать Национальный институт сертификации по нефти и газу — его отсутствие на данный момент закрывает для российских производителей скважинного оборудования доступ на рынки дальнего зарубежья. Необходимо также сделать прозрачной информацию о закупке зарубежных продуктов и технологиях для того, чтобы отечественный производитель знал, какую продукцию он может разрабатывать, какова доля рынка в том или ином секторе у зарубежных поставщиков.

Мы и право

Услуга предоставляется бесплатно

Клим СЕРГЕЕВ

Прокуратура города внесла протест на решение Совета городского округа, которым утверждено Положение о целевом бюджетном фонде на благоустройство и содержание территории Октябрьского.

Согласно перечню разрешений на возмещение затрат, связанных с восстановлением объектов внешнего благоустройства, и размера платы за их выдачу,

утвержденному указанным решением, за разрешение на производство земляных работ продолжительностью до 20 дней без закрытия дорог в виде ордера была установлена плата в 750 рублей, коммунальным предприятиям — в 100 рублей, гражданам — в 500 рублей. Между тем данная услуга по выдаче ордера на проведение земляных работ включена в реестр муниципальных услуг городского округа, которые в силу ст. 8 Федерального закона от 27.07.10 г. № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» предоставляются заявителям на бесплатной основе.